G lisnavi

大阪初の2フロア開催! 72社の最新ソリューションが一堂に会する

5月28日、29日の2日間、「コールセンター/CRM デモ&コンファレンス 2025 in 大阪」が、大阪市のマイドームおおさかで開催された。展示会は72社が出展、大阪初の2フロア開催となり、生成 AI 関連サービスをはじめ、多数の最新ソリューションが紹介された。また、セミナー会場では生成 AI 活用事例のほか、カスハラ対策やシニア対応など高い関心が寄せられる話題に大勢の聴講者が詰めかけた。

コールセンタージャパン編集 部とインフォーマ マーケッツ ジャパンが共催する「コールセンター/ CRM デモ&コンファレンス 2025 in 大阪」が、5月28日、29日の2日間、マイドームおおさか(大阪市)で開催された。関西地区での本イベントは今回で18回日。

展示会は過去最大の72社が出展(図1)。大阪では初めての2フロア開催となり、生成AIをはじめとした最新ソリューション&サービスが多数紹介され、デモンストレーションを交えながらAI時代の顧客対応のあり方が示された。来場者数は2日間で約2800名

(併設展と合わせて約3900名) にのぼり、来場者のAIへの関心の高さとIT投資による業務改善への熱意が感じられた。

本イベントは「5年後のto be 一」を総合テーマに、展示会と講演を通じてカスタマーサービスやコール/コンタクトセンターの将来のあるべき姿を提示することを目的としている。今回のサブテーマは「『ヒト×AI』ハイブリッドで実現! コンタクトセンターの近未来像」だ。生成AIの台頭と進化により、顧客接点の自動化・効率化はかつてないスピードで進行している。一方、機械では実現

できない人による親身なサポートは、これからも深耕し続けなければならない。イベントでは、最新ITによる「顧客接点の進化」と、人による「顧客関係の深化」をテーマに、これからのコンタクトセンターの未来像が提示された。

「生成 AI の民主化」到来?! 各社、自社ソリューションに連携

展示会場では、ハード/ソフトウエアベンダー、SI、BPOベンダーが最新ソリューションを展示。コンタクトセンター・プラットフォームから音声ソリューション、チャットボット/ボイスボット、

図1 出展社·団体一覧

アイテック阪急阪神
IVRy
アクセラテクノロジ
アドバンスト・メディア
アトラス情報サービス
アルティウスリンク
アルファコム
Insight Edge
ウィズデスク
ARアドバンストテクノロジ
エーアイスクエア
エイチ・エル・シー
エクレクト
SCSK
SCSKサービスウェア
NTTコミュニケーションズ
NTTマーケティングアクト ProCX
OKI
OKIソフトウェア
オブテージ

カラクリ カラクリ かんでんCSフォーラム クウゼン KDDI Kore.ai Japan コミュニケーションビジネスアヴェニュー

サ シーエーシー GNオーディオジャパン ジーネクスト Scene Live ジェネシスクラウドサービス スカパー・カスタマーリレーションズ スタジアム Sprinklr Japan セールスフォース・ジャパン フVC. JAPAN

ソウル情報システム

ソフトフロントジャパン ソフトフロントホールディングス タ TELE AI テクマトリックス テックタッチ トゥモロー・ネット

・ ナイスジャパン 長塚電話工業所 ニアメロ 日本HP 日本ビジネスシステムズ 日本ブレケケ

N
PKSHA Communication
バーチャレクス・コンサルティング
ビーウィズ
VideoTouch
ファイン・インテリジェンス・グループ
ブライシス
フライル

プラスアルファ・コンサルティング FlashIntel Japan Helpfeel VOICECYBER Vonage Japan

ミライト・ワン・システムズ メディア4u Mnyy モビルス

ラ RightTouch LINE WORKS ラクス 楽天モバイル リンク ロジカル・アーツ

(全72社・50 音順)

CRM/顧客管理システム、FAQ /ナレッジシステム、データ分析 ソリューション、電話機/ヘッド セット、運用支援まで、幅広い製 品・サービスが並んだ。

今回の特徴をひと言で表すならば「生成 AIの民主化」だ。22年末に登場した新しい技術に、前回までは"手探り""PoC段階"というイメージがあったが、昨年の夏ごろから本格運用が開始され、各ベンダーとも自社ソリューションに生成 AIを連携、新たな付加価値を提供しばじめている。

例えばプラットフォーム製品では、通話音声のテキスト化と応対内容の要約はほぼ標準装備となり、FAQレコメンドや回答候補の自動生成など、オペレーション支援を実現するソリューションもある。なかにはVOC分析など各種分析機能を搭載、管理者(SV)支援機能を提供するものもあった。

顧客対応の自動化では、出展企業の半数以上がチャットボット/ボイスボット機能を提示。顧客の質問の意図理解やRAG(Retrieval-Augmented Generation:検索拡張生成)技術の進化に伴う、回答精度の高まりが背景にあるようだ。

対応自動化の一方で、オペレー タへの問い合わせの複雑化・高度 化が課題視されている。いかに即 戦力となる人材を育成するかが重 要だ。そこで生成 AIを活用した ロールプレイング研修や応対評価 (モニタリング/フィードバック) の自動化などを提案するベンダー もあった。人材不足はオペレータ だけでなく指導する側も深刻な課 題。人材育成の効率化に一石を投 じるソリューションといえる。

今回、出展企業で目立ったのはアウトソーサーだ。自社開発のプラットフォームを中心に、生成AI活用による顧客対応の自動化・効率化、マネジメントの高度化をアピール。また、センター運営で培った知見・ノウハウをあわせて提供できる強みを訴求した。なかには、現場のさまざまな課題に対してSVが生成AIを活用して解決している事例を紹介、まさに生成AIの"普段使い"の実践といえる。

アウトバウンドソリューションも複数展示された。AIを使った督促や案内の自動化などもあるが、顧客管理システムと連動したインサイドセールスを視野に入れた製品・サービスも訴求された。なかには伴走型で営業活動の課題抽出

から戦略立案までサポートすると いうベンダーもあった。

AIを利用しない製品・サービスもある。例えば、Webの問い合わせボタンを押すと、そのページに対応したFAQが自動ポップアップして自己解決を促す。Web操作で迷子にならないようガイドを表示するソリューションもある。手ごろな価格でWebの顧客体験を高める仕組みに多くの関心を集めた。

事例&ソリューションセミナー 生成 AI 中心に 43 講演を開催

会場内では多数の講演・セミナーが開催された。とくに事例&ソリューションセミナーは、2日間で43講演を開催(図2)。このうち35講演が「AI」に関するもので、自社ソリューションの機能紹介から導入事例まで幅広く訴求された。また、生成AI活用を一歩前進させると期待される「AIエージェント」に関する講演も多数あった。

新たな試みでは、4社のプラットフォームベンダーによる「プロダクトピッチ」を実施。限られた時間で自社製品・サービスの最新

Review/Exhibition

図2 事例&ソリューションセミナー一覧

セールスフォース・ジャパン	PKSHA Communication	NTTマーケティングアクトProCX	カラクリ
自律型AIエージェントの活用法とその秘 訣 〜国内事例から学ぶ〜	オペレーター能力を拡張するPKSHAのAI エージェント 〜音声認識と生成AIで実現する電話応対効率化と品質向上〜	生成 AI活用によるコンタクトセンターの 革新:顧客体験と業務運用を向上させる アプローチ	実践者が語る: コンタクトセンターのための AIエージェント設計・実装ロードマップ
ARアドバンストテクノロジ/ WOWOWコミュニケーションズ	トゥモロー・ネット/ MS&ADグランアシスタンス	アルファコム/日本コンタクトセンタ ー協会/日本アバイア	ジェネシスクラウドサービス/ アマゾン ウェブ サービス ジャパン
"OJTが変わると現場が変わる"は本当か? —SVと現場が感じたAIロールブレイのリアルな可能性 ~AI導入で見えた育成現場のホンネと成功へのヒント~	【MS&ADグランアシスタンス様ご登壇】 音声×テキストを使った対話 AI の先進的 な活用法とは	【初、CCAJが登壇!】いま企業が取り組むべきカスハラ対策最前線 〜ガイドライン策定から現場運用まで一気通貫で学ぶ実践セミナー〜	人とAIがタッグを組めば鬼に金棒! コンタクトセンターに革命を起こす次世代エージェントとは?
アクセラテクノロジ	SprinkIr Japan / アルファコム	ZVC JAPAN	KDDI
カスタマーサポート業務はこう変わる! AI活用を業務シーン別に徹底解説	VOC分析とAIの融合:顧客の声を次のアクションに活かせる次世代コンタクトセンターの在り方	CX ブラットフォームの黒船到来! Zoom による UC と CC が融合した AI ファース トのコンタクトセンター	Salesforce 自律型 AI エージェント× SMS で切り拓く、次世代コールセンター の可能性
SCSK/SCSKサービスウェア	テクマトリックス	リンク	Kore.ai Japan
包み隠さずご紹介! センター業務の「あるある」課題をAIで解決する事例と、進化が止まらないクラウド型コンタクトセンターサービス!	オペレーターファーストを極めた新 Fast Series 〜生成 AI 機能群 FastGenie で 目指すACW ゼロ〜	【カスハラ対策・応対自動化のスタートダッシュ】 今押さえておきたい! 有人対応50%削減など成果につながるCTIと生成AI・ボイスボット連携のコツ	航空会社、生保、銀行、証券会社、通販会社が導入した次世代型コールセンターソ リューション Kore.ai XO Platformを ご紹介します。
日本アバイア	アドバンスト・メディア	アルティウスリンク	ビーウィズ
クラウドの課題が見えてきた! AI転換期 を迎えている今、次世代のクラウドサー ビスを考える	「使える!」が現実に。音声認識システム AmiVoice × AOI LLMが拓くコンタク トセンターの生成 AI活用	音声認識ツール、使いこなせてますか? 1,300席で活用中のコールセンターが教える、現場が本当に喜ぶ使い方	AI×顧客接点の最適解とは? ~CXデザインから考えるシステム導入と最新成功事例~
ナイスジャパン	LINE WORKS	PKSHA Communication	トゥモロー・ネット
生成 AIとワークフローを組み合わせたコックピット管理を CXone が実現!	脱・人手頼みのコールセンター運営 ―AI による自動化の現在地と第一歩	PKSHAのAI SaaSと生成AIで実現する問い合わせ削減に向けたナレッジ循環	生成 AIからAIエージェントへ コンタクト センターでの次の AI利用に必要なこと
Vonage Japan/Micoworks	RightTouch / パナソニック	VideoTouch	楽天モバイル
AI×オムニチャネルで進化するクラウド 型コンタクトセンター	【パナソニックの挑戦】VoC活用×生成AI によるCS変革 — 事業を加速させる新 しいアブローチ	実は知らない、データで読み解く離職の本当のインパクト〜生成AIを活用した"人が辞めない仕組みづくり"の最前線〜	AIで変わる! 楽天モバイルの次世代コンタクトセンターシステム ~西ヨーロッパで稼働席数"第1位のワケ"~
ナイスジャパン	シーエーシー	エーアイスクエア	ServiceNow Japan
生成 AIとワークフローを組み合わせたコックピット管理を CXone が実現!	法整備が進む企業のカスハラ対応、最新AIで可能となるカスハラ対策とは	AI時代のコンタクトセンター戦略 -生成AIが変える未来	コンタクトセンターの顧客と従業員を支えるAIエージェント×次世代CRM
プラスアルファ・コンサルティング	ジェネシスクラウドサービス	モビルス	Kore.ai Japan
生成 AI × SaaS で推進する3つのコールセンター業務変革 ~顧客課題・ニーズの自動レポート、カスハラの早期検知、VOCロールプレイング~	コンタクトセンターの顧客体験と従業 員体験をレベルアップ! ~Genesys CloudのAI機能	生成 AI で再設計される応対業務と体験 価値 顧客との対話は、AIが"意図を理解 する"時代へ	航空会社、生保、銀行、証券会社、通販会社が導入した次世代型コールセンターソ リューション Kore.ai XO Platformを ご紹介します。
バーチャレクス・コンサルティング	ビーウィズ	エクレクト/サーバーワークス	GNオーディオジャパン
顧客接点の未来を創る:実践知から紐解 くAIドリブンコンタクトセンター成功の 「必要条件」と「十分条件」	システム導入の成功と失敗の分かれ道! 見落としてはいけないポイントに気付く ためのシステム導入プロジェクトガイド!	フェリシモの成功事例に学ぶ! Zendesk × Amazon Connect活用術 顧客の声 を可視化しCX を次のステージへ	コンタクトセンターに特化した最先端へ ッドセットとは? ヘッドセットはどれも同 じではない!?
アルファコム/SprinkIr Japan	ソフトフロントジャパン/ ソフトフロントホールディングス	NTTコミュニケーションズ/アマゾン ウェブ サービス ジャパン/NTTコム エンジニアリング	ジェネシスクラウドサービス/ナイス ジャパン/日本アバイア/エクレクト
"顧客とつながる企業"だけが生き残る時代 一世界の最前線×日本の実情×AIで創る顧客戦略	7つの事例から見る、成功するボイスボットの選定と運用 〜お客様属性、電話システム、運用体制、コスパなど	楽をして、質もあげる、コンタクトセンターでの生成 AI活用 〜自社コンタクトセンターでの利用経験を元にブラッシュアップ〜	2025年コンタクトセンター向けソリューションプロダクトピッチ 音声からチャットまで コミュニケーションを司る「ブラットフォーム」の選び方
			(順不同)

機能などを紹介した。また、セン ター従事者向けの「ラウンドテー ブル」も開催。カスタマーハラス メント(カスハラ)をテーマに、自 社の経験や取り組みから、対応の あり方について議論しあった。

イベントでは、コールセンター

ジャパン編集部企画の基調講演、 特別講演、5年後のコンタクトセ ンター研究会の活動報告会も実 施。特別講演は、生成AIのほか、 カスハラ対策やシニア対応など現 場が抱える課題をテーマにした パネルディスカッションが行わ

れた。また、伝説のセンター長会 議、Z世代の雇用と育成、CX評価 測定法など、バラエティに富んだ 内容に多くの来場者が集まった。 このほか、実践研修講座も開催。 各講演・セミナー・講座の模様は、 次ページより詳しく紹介する。